

# APERÇU DU SÉMINAIRE

DIRECTION DU SÉMINAIRE  
**ARNAUD & NELSON SASSO**

**TWINS VISION®**



Les jumeaux Sasso sont les co-fondateurs de la Méthode Twins Vision®. Dévoué au coaching personnel comme professionnel, ils ont pour mission de te faire prendre conscience de ta puissance. Comment ? En empruntant la Voie Royale qui n'est autre que le chemin subtil entre science & conscience.

#### Durée et lieu

1 jour, 9.00 – 16.30

Ch. de Bethléem 5, 1700 Fribourg

#### Groupes cibles

Propriétaires de PME, entrepreneurs indépendants qui n'aiment pas la vente. Directeurs des ventes, collaborateurs des ventes et du service clientèle qui veulent de nouveaux outils, se remotiver et découvrir une approche différente de la vente.

#### Frais de participation

590 CHF (hors TVA), déjeuner inclus, boissons, pauses, documents de séminaire et certificat.

Inscrivez-vous dès maintenant.

Pour un apprentissage optimal, le nombre de participants est limité.

#### Savoir Faire : Apprenez à générer la meilleure équipe possible grâce à la Méthode Twins Vision®.

Les relations humaines sont à la base de tout. Elles représentent les fondements des plus grand succès collectifs. Mal comprises et mal utilisées, elles peuvent devenir destructrices et mener jusqu'à la dépression. Sachant que l'on passe le plus clair de son temps au travail, il est vital et bénéfique, pour le personnel comme l'entreprise, que ces relations soient enrichissantes, productives et saines. Chaque manager, cadre directeur ou directrice a un rôle clé à jouer.

#### Dans ce workshop nous verrons :

- Découvrez la puissance du management relationnel, et les aspects de la relation que l'on a avec soi et les autres.
- Vous recevez les clés de la Méthode Twins Vision® que vous pratiquerez instantanément pendant le cours à l'aide de jeux de rôles.
- Vous prenez conscience de votre puissance et comprenez comment la mettre au service de votre équipe.

#### Vous découvrirez également :

- Pourquoi les relations humaines sont à la base de tout ?
- Quel est mon rôle de manager de la Nouvelle Ère et quel est son impact ?
- Est-ce que je connais vraiment mes collaborateurs ?
- Comment communiquer et être à l'écoute de soi et des autres ?
- Comment fixer des objectifs efficaces ?
- Comment valoriser et générer de l'engagement ?
- Comment recadrer pour remotiver ?
- Mise en place de ton plan d'action